



Jemandem
Hörner
aufsetzen

EIN MANN VERKAUFT LÜGEN

37 Euro für das perfekte Alibi

WARUM DAS GUT INVESTIERTES GELD IST, SAGT UNS STEFAN EIBEN VON DER AGENTUR WWW.ALIBI-PROFI.COM

Maxi: Warum kommen Kunden denn zu Ihnen? Weil sie ein Alibi brauchen, um fremdzugehen? Fehlt ihnen der Mut, eine unangenehme Einladung abzusagen?
Eiben: Neben dem Seitensprung gehört zu den häufigsten Gründen, dass jemand sich nicht für etwas rechtfertigen, sondern einfach seine Ruhe haben will.

Sind vor allem Männer Ihre Kunden?
Nein, das Verhältnis ist sehr ausgeglichen. Und Frauen wissen oft schon sehr genau, wie ein Alibi gestaltet sein soll.

Was ist denn das beliebteste Alibi?
Das Anschreiben, mit dem ein Kunde zu Veranstaltungen, Schulungen, Produktvorstellungen etc. eingeladen wird. Da er so für eine gewisse Zeit seinen Freiraum bekommt. Wir buchen aber auch ein Hotel und bezahlen die Rechnung, damit der Partner nichts von solchen Kontobewegungen mitbekommt.

Was kostet es zum Beispiel, wenn Sie einen Ehemann anrufen, um ihn von einem fingierten Termin zu überzeugen?
37 Euro. Dafür sprechen wir mit der Ehefrau vorher den genauen Inhalt und Zeitpunkt des Telefonats ab, und ob ein Mann oder eine Frau anrufen soll. Danach geben wir Bescheid, dass alles geklappt hat.

Haben Sie keine moralischen Skrupel?
Nein. Wir alle haben doch schon mal jemandem ein Alibi gegeben. Und wer uns anruft, will eben Freunde nicht mit reinziehen oder sich nicht erpressbar machen. Oft retten wir sogar Beziehungen, die ohne perfektes Alibi gescheitert wären.